

# Стратегия развития “ИскраУралТЕЛ – 2020”

С.В. ВОЛКОВА, руководитель службы технической поддержки продаж ЗАО “ИскраУралТЕЛ”

Телекоммуникационный рынок является одним из наиболее перспективных и быстро растущих. В настоящее время система телекоммуникаций очередной раз находится на пути смены технологий, ориентированных на предоставление пользователям мультимедийных услуг на базе IP-протокола. Архитектура сетей связи IMS (IP Multimedia Subsystem), полностью контролирующая SIP-соединения и взаимодействующая с различными сетями доступа, уже сегодня становится реальностью для крупных операторов связи. При этом внимание операторов сейчас также приковано к технологиям, позволяющим унифицировать применяемое для создания сетей связи оборудование и оптимизировать затраты на его эксплуатацию. К таким технологиям, безусловно, следует отнести программно-конфигурируемые сети SDN и виртуализацию сетевых функций NFV.

Повышенное внимание операторов к новым технологиям ставит перед производителями оборудования новые задачи, открывая при этом новые возможности. “ИскраУралТЕЛ” как компания-производитель оборудования также меняется с учетом современных тенденций.

Для своевременного ответа на новые вызовы наша компания разработала новую стратегию развития до 2020 г. — стать интегратором инфокоммуникационных решений. С помощью изменения процессов внутри компании мы объединим имеющиеся

знания и профессиональные амбиции и будем стремиться к статусу компетентного и заслуживающего доверия интегратора сложных и требовательных проектов. В течение ближайших пяти лет пополним свой портфель такими программными продуктами и решениями, как платформа облачных услуг CSP (Cloud Service Platform), конвергентные услуги, IoT (Интернет вещей), M2M (межмашинное взаимодействие). Наши существующие программные продукты, обеспечивающие сегодня функционирование оборудования NGN, в самом ближайшем будущем станут независимыми от аппаратной платформы благодаря виртуализации сетевых функций (технология NFV) и разработке новых облачных приложений.

Наша стратегия развития полностью соответствует современным тенденциям: наши продукты и решения становятся независимыми от аппаратной реализации благодаря разработанной платформе облачных сервисов. Одновременно с этим “ИскраУралТЕЛ” активно наращивает собственные ресурсы для разработки программного обеспечения в России. При этом наша компания не планирует отказываться от производства надежных аппаратных платформ, необходимых для реализации безопасных технологических сетей связи. Мы производим оборудование, которому приказом Министерства промышленности и торговли присвоен статус оборудования российского происхождения.

Первым шагом к реализации стратегии стало новое позиционирование предлагаемых решений, позволяющее обеспечить их наиболее полное соответствие задачам, стоящим перед нашими клиентами. К широкому кругу разработанных нами продуктов и решений для сегмента операторов связи были добавлены решения для новых потребителей: отраслевых и ведомственных корпоративных клиентов, государственного сектора. На осно-

ве телекоммуникационных решений поддерживаются технологические процессы транспорта (железные дороги, автомагистрали, метрополитен), общественной безопасности (Система-112, оповещение населения, “безопасный город”), энергетики.

## Сегменты стратегии

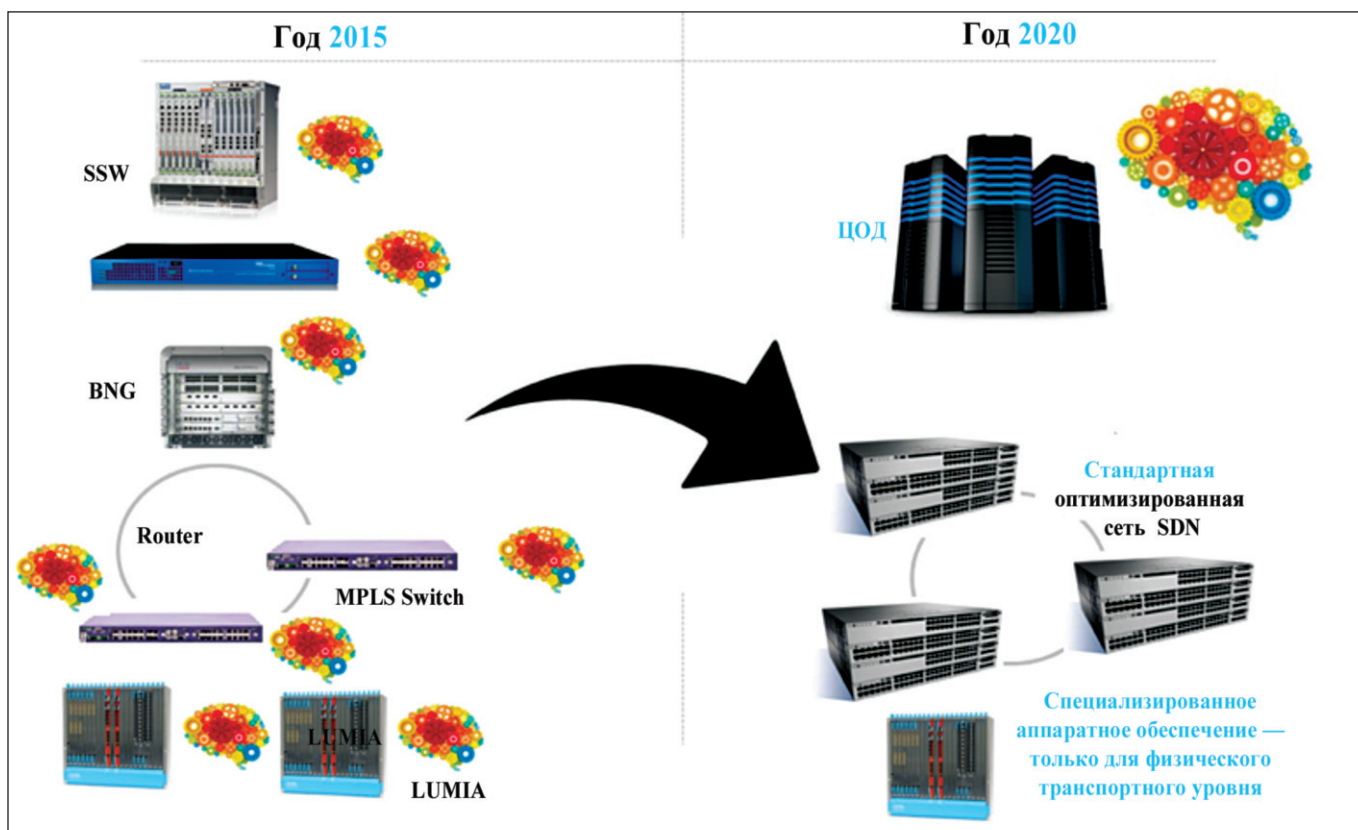
**Телекоммуникации.** В сегменте телекоммуникаций мы продолжаем работать и предлагаем продукты для модернизации существующих сетей, широкополосный доступ, COPM, эффективную систему управления и мониторинга, а также развиваем перспективные решения, такие как IMS, virtual IMS (vIMS), системная интеграция, облачные решения, универсальные бизнес-коммуникации.

**Транспорт.** В сегменте транспорта наша компания на сегодня уже предлагает такие решения, как интегрированная цифровая технологическая сеть, модернизация оперативно-технологической и диспетчерской связи. В рамках стратегии мы будем позиционировать себя в качестве ведущего поставщика конвергентных информационно-коммуникационных и M2M-решений, которые улучшат безопасность и эффективность транспорта и такие решения, как инфраструктурные интеграционные проекты, GSM-R, системы оповещения на платформах, вокзалах, перегонах, интеграция систем локального громкоговорящего оповещения и информирования работников и пассажиров.

**Энергетика.** В этом сегменте мы станем поставщиком комплексных решений для модернизации сетей оперативной, технологической и административной связи, создания центров управления, предупреждения аварийных ситуаций в энергетических сетях и систем громкоговорящего оповещения и информирования персонала на основе взрыво-безопасного оборудования.



На правах рекламы



**Общественная безопасность.** В сегменте общественной безопасности мы предоставляем самые передовые решения, которые основаны исключительно на надежных платформах и легко адаптируются к потребностям интеграции в окружающую среду пользователя. Среди них:

система обеспечения вызова экстренных, оперативных служб по единому номеру 112, обеспечивающая прием экстренных обращений по различным каналам (голосовые вызовы, факсы, сообщения электронной почты, SMS, данные от системы “ЭРА-ГЛОНАСС”);

комплекс программно-технических средств оповещения “Буревестник” для экстренного оповещения населения об угрозе и возникновении ЧС;

комплексное решение АПК “Безопасный город”.

**Виртуализация сетевых функций — современная реальность**

В условиях неуклонного нарастания объемов передачи данных, подключаемых устройств, голосовых IP-сервисов, конвергенции фиксированной и мобильной связи адаптив-

ность и масштабируемость телекоммуникационных сетей становятся острой необходимостью. Благодаря новым технологиям становится возможным реализовать весь спектр существующих и будущих услуг на независимой от производителя аппаратной платформе. Среди таких технологий можно выделить виртуализацию сетевых функций (NFV, Network Functions Virtualization), которая признана ключевыми игроками глобального рынка телекоммуникаций как определяющая для дальнейшего развития телекоммуникационной отрасли.

Преимущества и выгоды от применения виртуализации:

- оперативность вывода новых услуг на рынок. NFV позволяет “конструировать” новые услуги программно в дата-центрах, там же их тестировать и быстро выводить на рынок;
- сокращение капитальных затрат. Виртуализация сетевых элементов на стандартных серверах при массовом развертывании будет обходиться значительно дешевле, чем их реализация на выделенном оборудовании;
- сокращение операционных затрат. Уменьшение стоимости за счет

использования стандартных серверов, обслуживание серверов в дата-центрах производится обычным ИТ-персоналом, а не специализированными инженерами по аппаратным платформам операторских сетей, при меньшей численности требуемого персонала;

- гибкость использования ресурсов. При небольшом трафике вызовов задействуется минимальное количество виртуальных машин на серверах, при росте трафика автоматически подключаются новые виртуальные машины для эмуляции функций сетевого оборудования.

Концепция NFV предлагает новый подход к архитектуре и управлению сетевыми сервисами. Суть заключается в отделении самой сетевой функции от аппаратной платформы и организация возможности работы этой функции на стандартных серверах.

В настоящее время нами разработана собственная инфраструктура, с помощью которой создается база для установки приложений в виртуальную среду, представляющая собой облачную платформу, которая может использоваться в качестве IaaS (инфраструктуры как

услуги), PaaS (платформы как услуги), DaaS (данных как услуги).

Наша собственная платформа облачных услуг учитывает специфические требования виртуализированных продуктов и решений и тем самым обеспечивает нашим клиентам важные преимущества:

- решения операторского класса;
- интегрированные функции операторского уровня комбинируются со стандартными открытыми интерфейсами, автоматизацией, системой управления в “облаке”, архивированием и восстановлением данных виртуальных машин;
- высокая доступность;
- географическое резервирование;
- упрощение развертывания и устранение неполадок решений, обеспечение полной поддержки решения;
- более низкие затраты на интеграцию и снижение рисков;
- снижение общей стоимости владения;
- простота технического обслуживания;
- снижение операционных затрат;
- комбинирование стандартных решений и функций платформы виртуализации позволяет пользователю получать доступные и надежные услуги.

## Заключение

Следуя тенденциям развития телекоммуникационного рынка и активно применяя новые технологии, “ИскраУралТЕЛ” выходит за рамки только производителя оборудования, становясь одновременно и разработчиком программных продуктов, и интегратором инфокоммуникационных решений. Расширяя свои компетенции и следуя принятой стратегии развития, мы стремимся по-прежнему оставаться узнаваемым и заслуживающим доверия партнером, отвечать потребностям наших клиентов.



**Светлана  
Валерьевна  
ВОЛКОВА**  
Volkova@iskrauraltel.ru

# ISKRAURALTEL

ЗАО “ИскраУралТЕЛ”  
620137, г. Екатеринбург, ул. Коммунальная, 9а  
Тел.: +7 343 210-6951  
iut@iskrauraltel.ru  
115114, г. Москва, ул. Дербеневская, 6  
Тел.: +7 594 727-0850  
iskratel@iskratel.ru

## ИБ-инциденты растут

По данным сводного отчета **JSOC Security flash report** компании **Solar Security**, в IV квартале 2015 г. зафиксировано более 50 тыс. событий с подозрением на инцидент, в то время как в аналогичном периоде 2014 г. их было только чуть более 29 тыс. При этом доля критичных инцидентов составила 12,4 %, в то время как в III квартале — 8,2 %.

Среди ключевых тенденций эксперты Solar JSOC выделяют: рост числа кибергруппировок, работающих по уже известным схемам мошенничества, на что указывает характер внешних инцидентов;

увеличение доли ночных инцидентов с 26,8 до 31,4 %; возросший процент инцидентов, связанных с утечками конфиденциальных данных и умышленным нарушением пользователями политик информационной безопасности;

рост числа DDoS-атак. Как уточнили в компании, 61,2 % событий из общего числа были зафиксированы при помощи основных сервисов инфраструктуры: межсетевых экранов и сетевого оборудования, VPN, AD, почтовых серверов, базовых средств защиты (антивирусов, прокси-серверов, IPS). Оставшиеся 38,8 % инцидентов были выявлены при помощи сложных интеллектуальных средств защиты или анализа событий бизнес-систем.

## “Бегущую” рекламу увеличат

**Минкомсвязи** подготовило проект поправок к закону “О рекламе”, увеличивающий продолжительность использования “бегущей строки” для целей рекламы на региональных телеканалах. Предлагается дополнить ст. 14 ФЗ “О рекламе” дополнительными пунктами 31 и 32 следующего содержания:

“31. В телепрограмме регионального телеканала дополнительная продолжительность совмещения рекламы с телепрограммой способом “бегущей строки” не может превышать пяти процентов времени вещания в течение часа сверх общей продолжительности рекламы, предусмотренной частью 3 настоящей статьи. Для целей настоящей статьи под региональным телеканалом понимается телеканал, трансляция которого осуществляется менее чем в половине субъектов Российской Федерации”;

“32. В информационных и информационно-развлекательных программах региональных телеканалов (интервью, дебаты, круглые столы, обмен мнениями) дополнительная продолжительность совмещения рекламы с телепрограммой способом “бегущей строки” не может превышать пятнадцати процентов времени вещания в течение часа сверх общей продолжительности рекламы, предусмотренной частями 3 и 31 настоящей статьи”.

Таким образом, суммарное время “бегущей строки” в отношении телепрограмм на региональных каналах может вырасти с текущих 15 до 20 %, а в программах информационного и информационно-развлекательного характера — с 20 до 35 % времени вещания в течение часа.

В министерстве отмечают, что такое нововведение поддержит региональные телеканалы в кризисных условиях на рекламном рынке, кроме того, предлагаемые меры будут способствовать поддержке региональных предприятий малого и среднего бизнеса, для которых реклама способом “бегущей строки” наиболее доступна.